

Сейчас ты в особой технике сделаешь такой запрос на деньги,
который способен выполниться не только точно, но и быстро.

Ментальная техника, которую ты прямо сейчас освоишь, обеспечивает
не только деньги, а и всё, на что указывают твои желания.

Просто на деньгах ты потренируешься – чтобы своими глазами увидеть:
именно такой сценарий целеполагания гарантированно обеспечивает,
что цель становится равна своей реализации.

Ментальная техника, при помощи которой ты сделаешь запрос на деньги - действительно
сильная.

Техника особенно хороша тем, что ее достаточно применять в отношении одной цели однократно.

Одного раза вполне достаточно, чтобы твоя цель стала твоей автоматической программой
достижения.

И ей (программе) можно смело доверять – ведь она действует на 2-х глубинных уровнях:

☒ ► на уровне построения продуктивного поведения,

☒ ► и на уровне организации цепочки необходимых для достижения цели событий.

Такой феномен – что цель реализуется как бы автоматически - настолько ярко проявляется,
что порой вызывает смятение – и заставляет говорить о случайностях.

Важная установка:

Успех равен цели.

☒ ☛ желание

☒ ☛ цель

Какая между ними разница? Громадная.

Потому что эти слова обозначают совершенно разные вещи.

Желание – это указание на открывшуюся возможность.

Понимаешь?

Когда ты обнаруживаешь в себе внутренний запрос: мол, хочу (то-то) – это не что-нибудь там, а так ты получаешь (от своего подсознания) вот это сообщение:

«это возможность, и она прямо сейчас – и как раз для тебя - открыта»

Итак, желание – это узнавание возможности получить что-то. И ничего больше.

Цель – это одновременно

☒ ► и взятое направление в сторону открывшейся возможности,

☒ ► и конкретный объект (или событие), намеченные к получению/реализации,

☒ ► и транспорт доставки к этому объекту/событию.

Так что совершенно недостаточно только желать – необходимо желание трансформировать в цель.

И вот тогда – не раньше! - и стартует процесс реализации.

И, с твоего позволения, еще раз:

без превращения желания в цель – не строй иллюзий – ты ни за что не получишь

то самое, на что указало твое желание.

Поэтому научись трансформировать свои желания в цели – только так ты сможешь получать желаемое.

Ведь перевод зыбкого желания в твердую цель — это гениальный навык достижения успеха.

Развитие этого навыка гораздо больше послужит делу обеспечения твоего успеха (во всем), чем любое другое занятие, которому ты сейчас посвящаешь свое время.

Успех равен цели, а все остальное — домыслы.

Умение ставить цели - есть самое главное качество людей,

добивающихся выдающихся результатов в любом деле, в любой области.

Прямо сейчас ты научишься

📌👉 не только ставить такие цели, которые просто обречены на свою реализацию,

📌👉 но увеличивать силу (а значит, скорость) реализации.

И когда ты это сделаешь, то на собственном опыте убедишься, что достигать своих целей – это так же просто и естественно, как умываться и расчесывать волосы.

Начни с того,

что познакомься с формулой постановки цели, а затем я покажу,

как эту формулу применить в конкретных шагах.

Начни с формулы постановки цели.

Эта формула из 5 элементов еще Никого и Никогда не подвела.

Нет таких людей, кто, применив

эту формулу, имели бы претензии к полученным результатам.

Первое. Точно реши, чего именно ты хочешь Прямо Сейчас.

Стремись к предельной конкретике. Спроси у себя,

👉 сколько денег хочешь получать в месяц/в год;

👉 что конкретно хочешь купить из дорогих вещей;

👉 где хочешь провести отпуск (не можешь себе позволить, а хочешь);

👉 в какой стране побывать;

👉 какое жилье иметь - и где конкретно;

👉 в каком интерьере жить...

▶ понятен подход?

▶ Да, предельно конкретно

Так ты совершаешь очень продуктивное действие: создаешь предметный запрос на желаемое – и от этого твое зыбкое «хочу» (неизвестно чего) трансформируется в четкий ментальный объект.

И пожалуйста, не смущайся тем, что ты этот объект не видишь внешним зрением.

Просто держи в голове: твои органы чувств ограничены в возможностях – и не могут ни видеть, ни как-то по-другому распознавать объекты и события тонкой среды.

Но заметь: это вообще никак не препятствует материализации мыслей, которыми ты называешь желаемое – ведь все мысли так устроены, что, возникнув в среде тонких энергий, активно стремятся к своему воплощению в физической среде.

А чтобы у твоих мыслей о желаемом хватило силы перейти из среды тонких энергий в материальную среду, да при этом сделать это максимально быстро, необходимо выполнить второе действие.

Так ты совершаешь очень продуктивное действие: создаешь предметный запрос на желаемое – и от этого твое зыбкое «хочу» (неизвестно чего) трансформируется в четкий ментальный объект.

И пожалуйста, не смущайся тем, что ты этот объект не видишь внешним зрением.

Просто держи в голове: твои органы чувств ограничены в возможностях – и не могут ни видеть, ни как-то по-другому распознавать объекты и события тонкой среды.

Но заметь: это вообще никак не препятствует материализации мыслей, которыми ты называешь желаемое – ведь все мысли так устроены, что, возникнув в среде тонких энергий, активно стремятся к своему воплощению в физической среде.

А чтобы у твоих мыслей о желаемом хватило силы перейти из среды тонких энергий в материальную среду, да при этом сделать это максимально быстро, необходимо выполнить второе действие.

Второе. Запиши свою цель в четкой формулировке

Всегда думай на бумаге. Ненаписанная цель – вообще не цель.

Ненаписанная цель – это всего лишь бессильное пожелание.

И это чахлый ментальный объект – он есть, но в нем очень мало силы, чтобы перейти в физическую среду (материализоваться)

А вот когда ты сначала обозначишь свое желание, а потом запишешь его в четкой формулировке, то наполнишь ментальный объект желаемого мощной энергией воплощения (материализации).

Третье. Составь перечень всех преимуществ от получения желаемого.

Точно так же как сформулированные цели служат топливом для процесса материализации, так и причины служат силами,

двигающими тебя вперед.

Этот аспект очень точно обозначил немецкий философ Ницше:

Человек может достичь любого "что",
если у него есть достаточно большое "зачем"

Когда ты обнаружишь свои «зачем», ты обеспечишь мощную поддержку процессу реализации своей цели.

✧ Твои «зачем» станут активно помогать твоей программе достижения.

✧ Твои «зачем» уберегут тебя от деструктивных сомнений, которые очень – просто колоссально! - препятствуют процессу воплощения целей.

✧ Твои «зачем» станут тем, что берет за руку – и ведет.

И все время в правильном направлении.

Этот феномен – он получил название «интенсивность цели» - совсем не умозрительный.

Он проявляется раз за разом, практически у каждого человека, который, поставив цель, установил, какие блага она обеспечит, когда его цель реализуется.

Так что установи все «зачем» - все преимущества, которые ты получишь, когда твоя цель реализуется. Так ты установишь в свою цель ядерный реактор. И тогда тебе не придется долго ждать ее воплощения.

И ты обнаружишь, что

☒ ☛ чем длиннее список,

☒ ☛ тем меньше сомнений в достижимости цели,

☒ ☛ и тем мощнее решительность все заявленное получить.

При составлении списка преимуществ помни:

если у тебя всего лишь 1-2 причины для достижения цели, то уровень твоего намерения получить желаемое ниже среднего. Это означает, что тебе будет легко потерять уверенность в достижимости цели – и это остановит процесс материализации (или сильно его замедлит).

А вот когда ты установишь 10 и более преимуществ, которые ты получишь в результате реализации цели, то процессу материализации (программе достижения) уже ничего не сможет угрожать.

Четвертое. Установи предельный срок реализации своей цели.

Не бойся! Установи срок достижения поставленной цели – и твердо

обозначь его именно как предельный срок, обязательный к исполнению.

Предельный срок – это знаешь что такое?

Это форсаж для организатора и координатора процесса материализации – Твоего Подсознания.

Устанавливая срок, ты сообщаяешь своему подсознанию: мол, прими во внимание, это не бессильное пожелание, мне это действительно надо.

Такие команды в части их исполнения подсознание выставляет в приоритет.

Поэтому и сроки выдерживаются – да с высокой точностью.

Но при одном условии:

если ты находишься в режиме принятия – то есть не сопротивляешься своими сомнениями, тревогами и прочими совершенно бесполезными переживаниями. И не позволяешь хозяйничать в своем сознании главному саботажнику процесса реализации целей: вопросу «Как я это получу?»

Когда нарушают режим принятия – нарушаются и поставленные сроки: цель со своей реализацией сильно опаздывает (или не реализуется вообще)

Пятое. Невиллизируй свою цель.

Слово «невиллизация» произошло от имени автора приема: Невилла Годдарда).

Суть невиллизации – это четко представить воплощенный вид своей цели.

Да и не просто как-то зыбко представить, а так, будто твоя цель – это и не проект вовсе, а то, что уже есть в твоём распоряжении.

Невиллизация – это самый мощный способ ускорить материализацию, который когда-либо был открыт.

Как это на практике? Вот так:

ты представляешь себе,
что уже переживаешь то состояние,
когда твоя цель в полной мере достигнута.

Только так можно создать свою будущую реальность прямо сейчас – и как раз эта реальность быстро (правда, быстро!) наступает. Срок воплощения - частичного или полного – большой невиллизированной цели занимает обычно всего несколько недель.

Малые невиллизированные цели реализуются, конечно, заметно быстрее.

Это вся формула целеполагания – и теперь ты ее знаешь.

Поэтому переходи к делу – на базе формулы сделай свой запрос на деньги.